L'Economic Development Board et la stratégie de survie : synthèse

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

L'Economic Development Board, créé le 1er août 1961 sur la recommandation d'une mission des Nations unies dirigée par Albert Winsemius, fut l'instrument par lequel le gouvernement de Singapour, alors autonome, entreprit de résorber le chômage de masse par l'industrialisation. Après la séparation d'avec la Malaisie en 1965, la stratégie passa d'un marché régional protégé à une industrie d'exportation portée par des multinationales, attirées par les exonérations fiscales pionnières (pioneer tax holidays) de l'Economic Expansion Incentives (Relief from Income Tax) Act 1967 et par la rapidité de l'EDB, comme le montra l'arrivée de Texas Instruments en 1968. La décision britannique de retirer ses forces d'ici 1971, qui menaçait environ un cinquième de l'économie et plus de 30 000 emplois, trouva sa réponse dans la reconversion des bases en chantiers navals et en terrains industriels, ainsi que dans un effort méthodique pour attirer de nouveaux investissements. L'Employment Act et les modifications du droit des relations du travail de 1968, le National Wages Council de 1972, le Land Acquisition Act 1966 et le logement public donnèrent à l'État la maîtrise du travail et de la terre, à un prix payé par les travailleurs et les propriétaires fonciers que des réformes ultérieures ont en partie réduit. Le modèle qui en résulta, dans lequel des établissements publics et des entreprises liées à l'État

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

conçoivent et entretiennent des marchés ouverts, a façonné le marché offshore, les régimes d'incitation et le style réglementaire de la place financière que décrivent les chapitres suivants.

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com