La fin de l'histoire

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

Dans l'une ou l'autre place, une entreprise d'actifs numériques prend fin de l'une de quatre manières : elle est vendue, elle est absorbée par un groupe plus important, elle est liquidée de manière ordonnée, ou elle fait faillite. Les trois premières font l'objet du présent chapitre. La quatrième est traitée dans la partie H (chapitre VII) ainsi que dans la partie N (chapitre IV). La différence entre une liquidation ordonnée et une faillite est souvent une question de calendrier. Une entreprise qui engage sa liquidation alors qu'elle peut encore payer ses créanciers et restituer les avoirs de ses clients choisit la manière dont elle prend fin. Celle qui attend se voit imposer cette manière par un tribunal ou par un régulateur.

Ce qui distingue la vente ou la fermeture d'une entreprise d'actifs numériques de celle de toute autre entreprise, ce sont les avoirs des clients. Un dépositaire, une plateforme d'échange ou un établissement de paiement détient des jetons qui appartiennent à ses clients. Ces jetons doivent être restitués, transférés à un successeur ou séparés avant que l'entreprise puisse changer de mains ou fermer. Les deux régulateurs font du traitement des avoirs des clients le critère qui détermine si une transaction ou une fermeture sera approuvée. Un acquéreur qui le comprend structurera l'opération autour de ce point. Un vendeur qui le comprend aura préparé les avoirs en vue de leur transfert bien avant la vente.

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com